



Regional Sales Manager (m/w)

Die POHL-Unternehmensgruppe hat sich vor allem in der Blechbearbeitung und als internationaler Fassadenspezialist einen Namen gemacht. Heute sind wir mit ca. 600 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern in sieben deutschen und einer ausländischen Fertigungsstätte tätig.

Für unsere Aktivitäten im Vertriebsgebiet „Norddeutschland“ (Niedersachsen bis Brandenburg) suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Regional Sales Manager (m/w). Arbeitsplatz: Home Office.

Ihre Aufgaben

- Vertrieb und technische Beratung im Bereich Architektur/ Fassadenplanung
- Kontinuierliches beobachten und analysieren der Markt- und Wettbewerbssituation
- Produktpräsentationen und Kundenschulungen
- Technische Beratung der Kunden bei Projekten mit Einsatz unserer Produkte
- Erarbeitung objektbezogener Angebote und Weiterverfolgung der Erfolge im CRM-System
- Unterstützung von Planern, Architekten und/oder Bauunternehmern bei technischen Detailfragen
- Unterstützung der Planer bei der Erstellung von Ausschreibungsunterlagen sowie bei der Erarbeitung von technischen Lösungen
- Durchgängige Begleitung von Bauvorhaben (Baustellenbesuche und technische Hilfestellung vor Ort)

Ihr Profil

- Mindestens zweijährige Erfahrung im Vertrieb von Architekturprodukten

- Abgeschlossenes Studium mit Fachrichtung Bauingenieurwesen, Architektur, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbare Fachrichtung (von Vorteil, kein Ausschlusskriterium)
- Gute Englischkenntnisse von Vorteil
- Sicheres Auftreten und Kommunikationsstärke
- Analytisches Denken und strukturierte Arbeitsweise
- Erwünscht ist es, sich selbst und eigene Ideen einzubringen

Das bieten wir Ihnen

- Kollegiale Unternehmenskultur durch familiäre Atmosphäre innerhalb einer international tätigen Firmengruppe
- Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben in einzigartigen und herausragenden nationalen und internationalen Projekten
- Verkaufsgebiet in Wohnsitznähe
- Flexible Arbeitszeiten, individuelle Tourenplanung vom Home Office aus
- Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung
- Umfangreiche Sozialleistungen wie Urlaubs-/Weihnachtsgeld, vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Tabellarischer Lebenslauf, Zeugniskopien) mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittsdatum bitte ausschließlich per E-Mail an:

bewerbung.koeln@pohl.net

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!